



Au sein du pôle Nucléaire de VINCI Energies, notre Société, **Actemium NDT Products & Systems**, est spécialisée depuis plus de 50 ans dans le négoce, la maintenance et la conception de systèmes de Contrôles Non Destructifs. Nous proposons les technologies majeures des CND (Rayons X, Gamma, Ultrasons, Emission Acoustique, Spectrométrie, ...) aux prestataires de services et aux industries de la défense, de l'aéronautique, de l'énergie, de la recherche, ...

Pour accompagner notre développement, nous recherchons à **Vénissieux (69)** et à **Brétigny (91)** deux :

## Technico-Commerciaux (H/F)

Rattaché(e) au Responsable commercial vous assurez le développement commercial de **la moitié Nord ou de la moitié Sud de la France**. Votre principale mission sera de vendre des équipements et consommables relatifs à la radiologie industrielle.

Après une période de formation, vous serez responsable de :

- La gestion d'un portefeuille client existant et du développement prospect
- Le développement de l'activité commerciale (plans d'actions ciblés),
- La détection du besoin jusqu'à la négociation et la prise de commande,
- La présentation des différents appareils de la gamme,
- La réalisation de démonstrations,
- La communication avec les autres services de l'entreprise en lien direct avec votre activité (SAV, ingénierie, administration des ventes, comptabilité...),
- Le reporting client/prospect dans une base de données CRM,
- L'élaboration des devis.

De formation BAC+2 type BTS ou DUT secteur technique (DUT mesures physiques, mécanique...), vous justifiez de 5 à 10 ans d'expérience au sein d'un service commercial de préférence dans un environnement industriel.

Une connaissance des techniques rayons X et/ou un niveau COFREND RT serait un plus.

Déplacements hebdomadaires en France (secteur Nord ou Sud) et parfois à l'étranger.

Anglais écrit et oral.

Sensibilité et curiosité technique, excellent relationnel, sens commercial, capacité rédactionnelle, réactivité et dynamisme seront vos atouts pour réussir dans votre mission.

CONTACT : ENVOYEZ CV + LM à : [jody.ravanel@cegelec.com](mailto:jody.ravanel@cegelec.com)