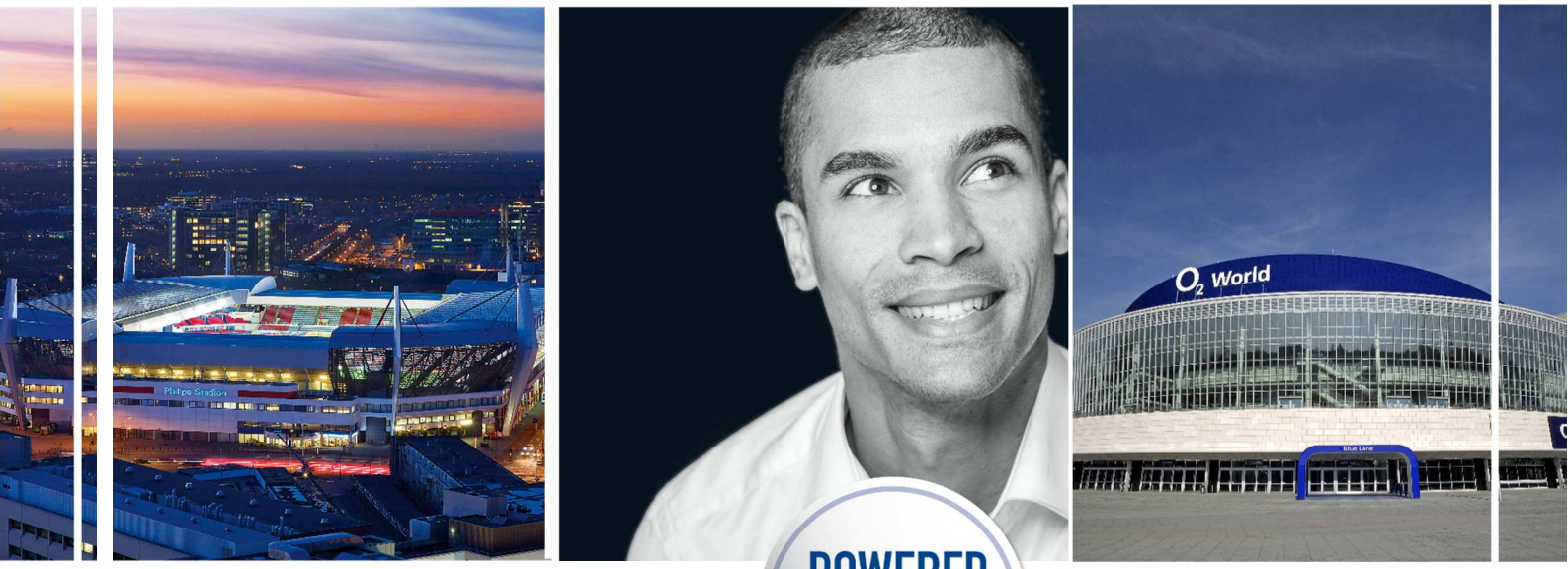

Au sein du pôle Nucléaire de VINCI Energies, notre Société, **Actemium NDT Products & Systems,** est spécialisée depuis plus de 50 ans dans le négoce, la maintenance et la conception de systèmes de Contrôles Non Destructifs. Nous proposons les technologies majeures des CND (Rayons X, Gamma, Ultrasons, Emission Acoustique, Spectrométrie, …) aux prestataires de services et aux industries de la défense, de l'aéronautique, de l'énergie, de la recherche, …

Pour accompagner notre développement, nous recherchons à **Vénissieux (69)** un :

Ingénieur Technico-Commercial (H/F)

Rattaché(e) au Responsable commercial, vous assurez le développement commercial de la **Région Lyonnaise et du Grand-Sud de la France.** Votre principale mission sera de vendre des **analyseurs portables et fixes, de fluorescence X et d'émission optique.**

Après une période de formation, vous serez responsable de :

- La gestion d'un portefeuille clients existant
- Le développement de l'activité commerciale (plans d'actions ciblés),
- La détection du besoin jusqu'à la négociation et la prise de commande,
- La présentation des différents appareils de la gamme,
- La réalisation de démonstrations,
- La communication avec les autres services de l'entreprise en lien direct avec votre activité (SAV, ingénierie, administration des ventes, comptabilité…),
- L'enregistrement des échanges avec les clients dans une base de données CRM,
- L'élaboration des devis.

De formation BAC+2 type BTS ou DUT secteur ventes et/ou technique (DUT mesures physiques, mécanique...), vous justifiez de 5 à 10 ans d'expérience au sein d'un service commercial de préférence dans un environnement industriel. Connaissance des techniques d'analyse XRF et SEO ou de Contrôle Non Destructif souhaitée.
Déplacements fréquents chez nos clients et occasionnels à l'étranger.
Anglais écrit et oral.
Sensibilité et curiosité technique, excellent relationnel, sens commercial, capacité rédactionnelle (reporting), réactivité et dynamisme seront vos atouts pour réussir dans votre mission.
Salaire à définir selon le profil.

CONTACT : ENVOYEZ CV + LM à : aude.le-moulec@cegelec.com